

ТЕМИ ОТ МЕДИИТЕ

16.01.2013 г.

Асоциация на индустриалния капитал в България

[Вестник Преса](#)

✓ **Васил ВЕЛЕВ: Изборите са риск пред икономиката**

<http://pressadaily.bg/publication/8674-%D0%92%D0%B0%D1%81%D0%B8%D0%BB-%D0%92%D0%95%D0%9B%D0%95%D0%92-%D0%98%D0%B7%D0%B1%D0%BE%D1%80%D0%B8%D1%82%D0%B5-%D1%81%D0%B0-%D1%80%D0%B8%D1%81%D0%BA-%D0%BF%D1%80%D0%B5%D0%B4-%D0%B8%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D0%B8%D0%BA%D0%B0%D1%82%D0%B0/>

Васил Велев е роден на 1 април 1959 г. Завършил е Техническия университет в София, специалност автоматизация на производството и Икономическия университет във Варна, специалност корпоративно развитие и управление. От 1999 г. е изп. директор на „Стара планина Холд“ АД. Председател е на управителния съвет на Асоциацията на индустриалния капитал в България и зам. председател на Икономическия и социален съвет.

-Г-н Велев, каква се очертава 2013 г. за бизнеса? Кои ще бъдат основните предизвикателства?

-2013-а няма да бъде по-лека от 2012 г. Икономическият растеж според различни прогнози ще е между 1,3 и 1,9%. Според Асоциацията на индустриалния капитал ръстът ще е под 1%. Основните рискове пред икономиката са два. Единият е външната среда - в момента тенденцията в еврозоната е неблагоприятна, надеждите са, че тя ще бъде пречупена през второто полугодие. Ако това не стане, планираните ръстове няма да се случат и у нас, тъй като икономиката ни е твърде отворена и зависима от ставащото в Европа и в света. Вътрешният риск е свързан с предстоящите избори. Винаги в година с избори има изкушения от повече популизъм, от не най-ефективно разходване на средства, което пък, за да се балансира сметките, е свързано със задържане на плащания към бизнеса. Надяваме се това да не се случи, но сме длъжни да обясним, че този риск съществува. Плюс неефективно работеща администрация няколко месеца преди и след изборите, а в среда на продължаваща криза е важно своевременно да се реагира и да се вземат адекватни решения, свързани с икономиката.

-Кои са изкушенията, на които властта би могла да се поддаде за неефективни, популистки разходи?

-В сфери, които ефектът се вижда по-бързо и от повече хора, без непременно това да води до траен ръст в заетостта или в икономиката. Не бих желал да гадая - може да са градинки например. Не е добре това, че средства се пренасочват от предприятията, бизнеса, икономиката към общините или към публични бенефициенти - например по програма „Конкурентоспособност“.

-Прогнозата ви за заетостта и доходите?

-През 2013 г. тенденцията за загуба на работни места няма да може да се пречупи. Предвиждаме запазване на сегашното положение и по-скоро лек спад, отколкото ръст на заетостта. Същото се отнася и за безработицата - запазване на сегашното равнище и риск от известно увеличение. Въпреки кризата в последните 4 години ние сме свидетели на нарастване на средната работна заплата между 6-10%. Ние сме страната с най-бързо растяща средна заплата, тя изпреварва и инфлацията, и ръста на производителността. За 2013 г. прогнозата ни е за ръст на средната работна заплата от порядъка на 6%. Увеличиха се минималната заплата и минималните осигурителни доходи, има съкращения, но по-важно е случващото се в реалната икономика. Там, където нещата вървят добре, заплатите се покачват. Разбира се, не с тези темпове от преди кризата - тогава бяхме свидетели на над 20% ежегоден ръст на средната заплата.

-Има ли основание за недоволство у бизнеса? Как преглъща вдигането на минималната заплата с 20 лв. и другите новости?

-Има положителни промени, които отбелязваме. Трябва да се насърчават управляващите да продължават в тази насока. Така например по-лесното плащане на данъци, по-малкото платежни нареждания. Намали се лихвата за забава при плащане на осигуровки. Няма пречупване в начина, по който се правят законите. Липсата на реална оценка на въздействието води до прокарването на закони, които вредят на бизнес средата, на честната конкуренция и толерират малък кръг големи компании. Кое то води дотам, че малкият и средният бизнес изпитват все по-големи затруднения, а те са гръбнакът на икономиката. Под знамето на хармонизацията с европейското законодателство се приемат норми, които не се изискват от директивите в този си вид и в тази строгост и които ограничават малкия и средния бизнес. Например за извършването на транспортни услуги за собствени нужди малките и средните компании разполагаха със собствен транспорт. Много от тях бяха принудени да се откажат от него, тъй като се въведе изисквания за няколко длъжности, които да го организират - за ръководител, диспечер. За малка компания, която има един камион, с който си вози продуктите, става неизгодно, продава си камиона и използва големи транспортни фирми. От въвеждането на тези разпоредби се покачиха с 15% цените на транспорта. В сферата на млекопреработването много се коментира новата наредба за стандарта, но тя води дотам, че по-малките и средните млекопреработватели ще изпитат сериозни затруднения. Някои ще се принудят да прекратят бизнеса. Важно е да се контролира какво се продава в магазина, а не по кое време кой какво е произвел. Тази наредба е благоприятна за няколко големи фирми и ощетява множеството малки и средни. Подобна е ситуацията и с вторичните суровини, и с много други сфери.

-Вижда ли се край на кризата?

-Ако очакваме, че краят ѝ ще е някакво събитие или ден, това очевидно няма да се случи. Не следва да разчитаме на бързо достигане до ръстовете, които бяха преди 2009 г., от порядъка на 6 и повече процента ръст на БВП. По-важно е растежът да е устойчив, да не е резултат на балон, какъвто беше този с недвижимите имоти. Трябва да свикнем с мисълта, че ще работим повече за същия резултат, който сме имали преди кризата. Закъснелите реформи или отказът от тях забавят излизането от кризата. Става дума най-вече за реформи в сферата на сигурността и здравеопазването. Спрямо средноевропейските равнища като процент на БВП у нас сферата на сигурността е префинансирана, а образованието и науката - недофинансирани.

-Как ще се генерират отново изгубените в кризата над 400 000 работни места?

-Кризата принуди предприятията да потърсят резерви, да повишат ефективността си. На много места след големите съкращения, при възстановяването през 2010 г. и 2011 г. се стигна до близки от преди кризата продажби и печалби с много по-малко персонал. Т.е. даже и при връщане към предишните обеми няма да се върнем към предишната численост на персонала. За да се увеличи заетостта, са нужни нови инвестиции. Само ниските данъци не са достатъчни. Инвеститорите се нуждаят от сигурност на собствеността, от конкурентна среда, от прозрачни процедури, от ограничаване на корупцията, на сивия сектор.

-Как приемате идеята за затвор за работодатели, които укриват осигуровки?

-Сивият сектор у нас е един от най-големите в ЕС. Ние сме в челната тройка. Редуваме се със страни като Румъния, Естония, Гърция, Португалия. Предприеха се редица мерки, които водят до ограничаването на сивата икономика. Според изследванията, които правим, през 2011 към 2010 г. имаме спад с 3% на сивата икономика, за 2012 г. предварителните данни сочат подобен резултат. В преговори със синдикатите сме се договорили, че няма да възразим срещу криминализирането на укрива осигуровки. Не говорим за неплатени и забавени осигуровки, а за умишлено укрива, когато част от възнаграждението се плаща извън счетоводно, в пликче. Целта на такава мярка е да има възпиращо действие, защото плащането „под масата“ е най-масовата практика. Обаче ако всички, които го правят, бъдат санкционирани, трябва няколко години да се строят затвори.

-Част от бизнеса се обяви против, чуха се гласове, че работодателите се сатанизират.

-Не мога да коментирам колегите, но в интерес на истината българският работодател се сатанизира. Бизнесът е този, който всъщност плаща данъци, създава работни места, плаща заплати, от които се пълни бюджетът. В България има над 250 000 работещи предприятия. От 25 или 250 лоши примера да разпрострем негативен образ върху всички, е недалновидно. Непрестижността на това да си предприемач не води до икономически възход, а до застой. Безспорно има отрицателни примери, но те не доминират, не те са героите на днешния ден. Малкият и средният бизнес, които работят в конкурентна среда, които не получават нагласени обществени поръчки и пари наготово, а в остра конкуренция на световните пазари създават продукция и работни места, са преобладаващи. Не може предприемачът да се възприема като някакъв изначално лош човек, който не плаща заплати и укрива осигуровки.

-Над 1500 фирми бавят заплати. Всеки може да закъса, но докога ще продължава тази агония, като например тази във ВМЗ-Сопот?

-ВМЗ е пример на закъсняла приватизация. Причините за забавянето на заплати са различни, често обективни. Например в строителството има бавно отчитане на извършената работа - актуване, сертифициране. Има хронично натрупани трудно събиращи вземания, взаимна задлъжнялост.

Социалният министър се обяви за по-бърза процедура по несъстоятелност.

Процедурите по несъстоятелност у нас наистина са много бавни, трудни и сложни. Често фалитът има оздравителен ефект за активите - започват да работят, а не вегетират. И законът, и практиката, и нагласата трябва да се променят. Фалитът, несъстоятелността не е непременно най-лошият изход от една неплатежеспособност. При всички случаи ускоряването на тези процедури способства за оздравяване на икономиката. Има и фонд за гарантиране на вземанията на работниците, парите от него се инвестират в ДЦК и носят достатъчен доход. Средства има и правилно там от години е нулева вноската. Не е правилно това, че продължава плащането на първите три дни от болничните за сметка на работодателите. Трябваше да е временна мярка, а стана постоянна.

-Ако вие можете да плащате, защо НОИ да го прави?

-В година на криза имаше изкушения на работодатели и работници, които да се съгласяват, че вместо неплатен отпуск е по-добре да са в болничен за сметка на НОИ. Но възможността на държавата, на институциите да възпира такива практики е по-голяма, отколкото на работодателите да се преборят с фиктивните болнични, със сезонните епидемии. По време на черешобер в Кюстендилско всички боледуват по три дни. Същото е по време на гроздобер, на розобер. През лятото болни се откриват на плажа...

Важни обществено-икономически и политически теми

[Вестник Капитал daily](#)

✓ Уникредит: Оптимизмът във финансовия сектор на ЦИЕ плахо се завръща

http://www.capital.bg/biznes/finansii/2013/01/15/1984843_unikredit_optimizmut_vuv_finansoviiia_sektor_na_cie/

Оптимизмът във финансовия сектор плахо започва да се възвръща въпреки продължаващата криза. Регионът на Централна и Източна Европа (ЦИЕ) ще продължава да е доминиран от международни играчи, въпросът е, че банковата система започва да променя своя бизнес модел и да разчита все повече на вътрешен ресурс. Специално за България оптимизмът идва най-вече от очакванията за по-висок икономически растеж през тази година. Това стана ясно по време

на годишната конференция на Euromoney, която се провежда във Виена.

Нивото на левъридж в банковия сектор в региона ще остане по-ниско, отколкото в предкризисния период, но по-високо, отколкото беше през 2009 г. "В сравнение с по-развитите страни потенциалът за дългосрочен ръст на икономиките от Централна и Източна Европа остава непокътнат", обобщава Джани Папа, директор на Уникредит за ЦИЕ по време на конференцията.

България

Очакванията за България са икономическият растеж тази година да бъде по-висок. Прогнозите на повечето чужди банкови групи, които са представени тук, за ръста на икономиката през тази година са сходни – около 1.5-1.7% ръст на БВП. Те са близки до правителствената прогноза – 1.7% от БВП. Очакванията на анализаторите са растежът да се движи главно от вътрешното потребление. Според икономистите на Уникредит Булбанк домакинствата ще харчат повече в сравнение с миналата година и ще спестяват по-малко.

В същото време прогнозата на банката е процентът на необслужваните над 90 дни кредити да продължи да расте леко и през тази година и да достигне 19.4% в сравнение с 18%, очаквани през 2012 г. и 14.9% през 2011 г. (виж таблицата).

Банковата система като цяло остава добре капитализирана, като капиталовата адекватност е доста по-висока от изискваната от БНБ - 12%, и към септември миналата година е 16.6%.

Регионът

Банковите сектори в ЦИЕ продължават да показват добра рентабилност и представянето им ще е по-добро от това на западноевропейските банки в идните години, посочва Bloomberg, цитирайки анализа на Уникредит. Средната възвращаемост на собствения капитал за банките в региона за периода 2012–2015 г. ще е от 10.9%, което също е доказателство за атрактивността и устойчивостта на региона, се казва в съобщението на банката.

Според нея регионалните приходи са под натиск основно заради по-ниските маржове и ефекта на необслужваните кредити. Отличителни фактори в представянето на банките остават ефективността на разходите и управлението на риска, посочват от Уникредит. Качеството на активите е източник на риск поне до 2014 г.

Сред държавите от ЦИЕ се наблюдава ясно диференциране с много добри резултати в Турция, Русия, Естония и Чехия, докато рентабилността на банковите сектори на Балканите и Украйна ще остане по-слаба. Русия и Турция са с водещи позиции и при кредитирането в региона, като всяка от двете държави отчита не само най-силните печалби при кредитирането на клиенти, но и много благоприятно съотношение кредити/депозити.

Въпреки слабото търсене последните данни показват, че през 2012 г. ръстът при кредитирането е положителен в много държави от ЦИЕ, макар и неравномерен сред различните части на региона, се казва в съобщението на банката. Общите активи на банките в региона на ЦИЕ растат непрекъснато, като в периода между септември 2008 г. и септември 2012 г. са прибавили 700 млрд. евро. Въпреки това темпът на растеж е по-бавен от този преди кризата.

"По-бавното нарастване на общите активи е следствие на по-благоразумната позиция, влошаването на качеството на активите и ограничените възможности за инвестиране", е заявил Аурелио Макарио, директор стратегическо планиране за групата на Уникредит.

Вестник Класа

✓ Източна Европа търси нови двигатели на растежа

http://www.klassa.bg/news/Read/article/221618_%D0%98%D0%B7%D1%82%D0%BE%D1%87%D0%BD%D0%B0+%D0%95%D0%B2%D1%80%D0%BE%D0%BF%D0%B0+%D1%82%D1%8A%D1%80%D1%81%D0%B8+%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%B8+%D0%B4%D0%B2%D0%B8%D0%B3%D0%B0%D1%82%D0%B5%D0%BB%D0%B8+%D0%BD%D0%B0+%D1%80%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B5%D0%B6%D0%B0+

Държавни ръководители и ръководители от банковия сектор в Източна Европа търсят нови двигатели за икономическия растеж в региона, след като мерките за икономии свиха местното търсене, дълговата криза в Еврозоната забави износа, а западните банки оттеглиха част от финансирането си, информира Bloomberg, цитиран от Profit.bg. Членът на Управителния съвет на Европейската централна банка (ЕЦБ) Евалд Новотни, президентът на централната банка на Унгария Андраш Симор, министър-председателят на Латвия Валдис Домбровскис и Джани Папа, отговаря за бизнеса на UniCredit SpA в Източна Европа, ще водят двудневна дискусия за икономическите предизвикателства в региона на конференция, организирана от Euromoney във Виена. Източна Европа, където притокът на чужди капитали и лесния достъп до кредити бяха в основата на икономическия ръст от по над 5% преди световната криза от 2008 г., в момента изпитва затруднения заради търговските и банковите си отношения с изпадналата в рецесия Еврозона.

Усилията на правителствата да намалят задълженията ограничават потребителското търсене, а ръстът на кредитирането е в застой, тъй като западните банки, които контролират три четвърти от банковите активи в региона, свиват дейността си и подсилват капиталовите си позиции, за да покрият регулаторните изисквания. Разликата в икономическия растеж в Източна Европа и този в Еврозоната е намалял до под 2 процентни пункта, в сравнение с три-четири проценти пункта преди 2008 г., заяви Новотни на пресконференция през ноември, цитирайки проучване на Централната банка на Австрия.

Това означава, че на Източна Европа ще са й необходими 50 години, за да достигне нивата на доходи в Еврозоната, вместо 37 години, според него. За да повишат дългосрочно икономическия си ръст, държавите в Източна Европа трябва да реформират икономиките си, в това число трудовите и пенсионните разпоредби, за да могат да се конкурират в световен мащаб, а не само в Европа, смятат анализаторите. Диверсифицирането на търговските партньори извън Еврозоната също би помогнало. Полша и Чехия вече успяха да увеличат търговския си обмен с държавите от бившия Съветски съюз. Износът на Полша за страните от ОНД е нараснал с 21% за първите девет месеца на 2012 г., а този на

Чехия с 42%, според HSBC.

Според октомврийската прогноза на Европейската банка за възстановяване и развитие (ЕБВР) 29-те страни от Източна Европа и Централна Азия, в които финансовата институция инвестира, ще отчетат 3.1% ръст на икономиката през тази година, в сравнение с ръст от 2.7% през 2012 г.

И докато перспективите пред икономическия растеж в Източна Европа остават не са особено големи, облигациите и валутите в региона поскъпнаха, тъй като инвеститорите, които се сблъскват с почти нулеви лихвени проценти в САЩ и Европа, търсят по-доходносни ценни книжа на развиващи се пазари, като Полша например.

През миналата година Полша е набрала достатъчно средства, за да покрие около една четвърт от финансовите си нужди за 2013 г. На 8 януари страната се възползва от рекордно ниските лихви и набра 1 млрд. евро от емитирането на 12-годишни облигации.

Полската злата е поскъпнала с 9.4% през 2012 г., което е най-доброто представяне измежду всички валути, следени от Bloomberg. След нея се нарежда унгарският форинт с 8.1% ръст. Чешката крона пък ограничи поскъпването си през 2012 г. до 2%, след като централната банка на Чехия намекна, че може да обезцени валутата, за да стимулира икономиката. Икономическият растеж в Източна Европа беше повлиян и от отлива на средства от западните банки, които доминират на пазара в региона.

От средата на 2011 г. до второто тримесечие на 2012 г. западните банки, водени от UniCredit, Raiffeisen Bank International AG и Erste Group Bank AG, са изтеглили средства от развиващите се европейски държави (без Русия и Турция), равняващи се на 4% от техния БВП.

✓ Фирмите могат да подават годишните си финансови отчети и в офисите на НАП

<http://www.klassa.bg/news/Read/article/221617-%D0%A4%D0%B8%D1%80%D0%BC%D0%B8%D1%82%D0%B5+%D0%BC%D0%BE%D0%B3%D0%B0%D1%82+%D0%B4%D0%B0+%D0%BF%D0%BE%D0%B4%D0%B0%D0%B2%D0%B0%D1%82+%D0%B3%D0%BE%D0%B4%D0%B8%D1%88%D0%BD%D0%B8%D1%82%D0%B5+%D1%81%D0%B8+%D1%84%D0%B8%D0%BD%D0%B0%D0%BD%D1%81%D0%BE%D0%B2%D0%B8+%D0%BE%D1%82%D1%87%D0%B5%D1%82%D0%B8+%D0%B8+%D0%B2+%D0%BE%D1%84%D0%B8%D1%81%D0%B8%D1%82%D0%B5+%D0%BD%D0%B0+%D0%9D%D0%90%D0%9F>

За първи път фирмите ще могат да подават годишните си финансови отчети, освен в Агенцията по вписванията, и в 34 офиса на Националната агенция по приходите (НАП). За това са се разбрали ръководителите на двете агенции, съобщиха от Агенцията по вписванията. Крайният срок за подаване на годишните финансови отчети е 30 март 2013 г. Гражданите, които ще се възползват от тази възможност, трябва да представят в НАП пълния пакет от документи, необходими за обявяване на годишните финансови отчети в Търговския регистър. НАП ще осигури в своите структури работни места за служителите на Агенцията по вписванията, които ще приемат документите. По този начин се намалява административната тежест на бизнеса, като се осигурява по-голямо удобство и бързина.

economynews.bg

✓ България – добрата страна на данъците

<http://www.economynews.bg/%D0%B1%D1%8A%D0%BB%D0%B3%D0%B0%D1%80%D0%B8%D1%8F-%E2%80%93%D0%B4%D0%BE%D0%B1%D1%80%D0%B0%D1%82%D0%B0-%D1%81%D1%82%D1%80%D0%B0%D0%BD%D0%B0-%D0%BD%D0%B0-%D0%B4%D0%B0%D0%BD%D1%8A%D1%86%D0%B8%D1%82%D0%B5-news40478.html>

Рим, специално за БТА от Христо Петров

Източна Европа и преди всичко Балканите са с най-голям напредък в данъчната реформа, докато Италия е в дъното на световна класация, констатира вестник "Соле 24 оре". Авторитетният всекидневник за икономика и политика, който е издание на Конфедерацията на едрите работодатели (Конфиндустрия), цитира данни от съвместно проучване на Световната банка и на фирмата Price Waterhouse Coopers за промените в данъчната политика на 185 страни.

От тях 142 са направили общо 296 реформи за периода след 2005 година. В резултат на това фискалният натиск, който включва данъчните и осигурителни тежести върху годишната корпоративна печалба, е спаднал с 8%, за да достигне 44,7% в световен мащаб. Сроковете за данъчните процедури са съкратени с една седмица и сега за тях са необходими 54 дни, а броят на плащанията е сведен до 6,5 годишно.

Огромна е разликата между географско-икономическите зони. В Близкия изток данъчните квоти са символични благодарение на постъпленията от петрола. В Африка фискалният натиск е непосилен и стига до абсурдните 340% в Демократична република Конго, докато в Южна Америка сроковете за данъчните процедури са "библейски". Гъвкавост и опростяване на процедурите характеризират данъчните системи на САЩ и Канада. Еврозоната е окачествена като "общо взето ефикасна", но с

внушителни данъчни квоти, чрез които се поддържа изградената система на социално осигуряване и благоденствие. Първата награда за данъчни реформи обаче печели Източна Европа и Централна Азия, които само за пет години са успели да намалят данъчните процедури от 52 на 28 и да съкратят с 200 часа времето за тяхното изпълнение. С ниски данъчни квоти и електронизация на системите се отличават най-вече балканските страни и особено Босна и Херцеговина и Сърбия, но също така Румъния и България, където ДДС е между 10 и 16%, а корпоративният данък - между 17 и 24%, се изтъква в информацията. С най-голям замах е действала Турция, която е смъкнала фискалния натиск върху бизнеса от 53 на 41,2% и е съкратила с 5% дяла на социалното осигуряване, който сега възлиза на 14,5% в сферата на наемния труд. През миналата година е създадена стройна система на данъчни облекчения в индустриалните зони, изградени са безмитни зони за привличане на чуждестранни инвестиции и е въведена електронната фактура. Италия е на 131 място от

185 страни и е с най-висок фискален натиск в ЕС в размер на 68,3%. Преди нея се нареждат Естония с 67,3 и Франция с 65,7%. С най-нисък фискален натиск са Люксембург – 21%, Кипър - 23 и Ирландия - 26,4%.

✓ Повече права на НАП при разследване

<http://www.economynews.bg/%D0%BF%D0%BE%D0%B2%D0%B5%D1%87%D0%B5-%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%B2%D0%B0-%D0%BD%D0%B0-%D0%BD%D0%B0%D0%BF-%D0%BF%D1%80%D0%B8-%D1%80%D0%B0%D0%B7%D1%81%D0%BB%D0%B5%D0%B4%D0%B2%D0%B0%D0%BD%D0%B5-news40493.html>

Министерството на финансите публикува на интернет-страницата си законопроекти за изменение и допълнение на Данъчно-осигурителния процесуален кодекс (ДОПК) и за допълнение на Наказателно-процесуалния кодекс (НПК). С тях се предлага възможност за разширяване на правомощията на органите по приходите с извършване на действия по разследване, а именно да провеждат разпити, огледи, претърсвания и изземвания по реда на НПК при неотложни случаи. Данъчното разследване при неотложност е необходимо на органите по приходите както за нормалното осъществяване на възложените им от закона функции по извършване на проверки и ревизии, така и за превенция, противодействие и разкриване на данъчни измами. Разширените правомощия се предоставят само със заповед на изпълнителния директор на Националната агенция за приходите и могат да бъдат упражнявани само от определените със заповедта органи по приходите в случаи на неотложност

Разширените правомощията на органите по приходите по разпит, оглед, претърсване и изземване и свързаните с тях процесуални действия ще се подчинява на съдебен контрол като протоколът за неотложни действия ще подлежи на одобряване от съда.

С цел да се гарантират правата на задължените лица, данъчното разследване ще може да се упражнява само ако се възпрепятства или пречи на провеждането на производствата по установяване на данъчни и осигурителни задължения или са налице данни за укриване на факти и обстоятелства от значение за производствата.

Събраните от органите по приходите на НАП доказателства ще могат да се използват при разследване на престъпления, свързани с данъчни измами, изпиране на пари и подкуп на местни и чуждестранни длъжностни лица, които оказват изключително негативно отражение както върху държавния бюджет, така и върху обществото и икономиката като цяло. Очакваният ефект от предлаганите промени е освен превенция на престъпленията срещу данъчната и финансовата система, а и събиране в най-кратки срокове на доказателства, които могат да бъдат използвани от органите на досъдебното производство и намаляване на времето за провеждане на наказателното производство чрез използване на специализираните знания на органите по приходите.