

*Асоциация на индустриалния капитал в България вчера в медиите*

[pariteni.bg](http://pariteni.bg)

✓ **Въвеждат защита от кредитори за малките и средните фирми**

<http://www.pariteni.bg/index.phtml?tid=40&oid=51901>

Малките и средните предприятия ще имат възможността на защита от кредитори. Това предвиждат промени в Закона за малките и средните предприятия, които са публикувани за обсъждане в сайта на Министерството на икономиката, енергетиката и туризма. Процедурата е опростена, сравнително бърза. Тя ще предшества обявяването на фалит и от нея ще могат да се възползват единствено фирми, които отговарят на критериите за малки и средни предприятия – персонал под 250 души и годишен оборот под 19.5 млн. лв. годишно.

В момента процедурата за обявяване на несъстоятелност е тромава, а по света фалитът не е чак толкова драматично нещо, както се приема у нас. В много случаи след него дадено предприятие получава шанс за стабилизиране, модернизация и за запазване на работни места, заяви за в. „Класа“ Васил Велев, председател на Асоциацията на индустриалния капитал в България.

През последните години у нас малките и средните фирми, които са влезли в процедура по несъстоятелност, са се увеличили два пъти. Освен тях има още две групи предприятия. Едните рязко са намалили производството, а другите са преустановили всякаква дейност, което означава, че реално са фалирали, но нямат задължения, коментира зам.-председателят на БСК Камен Колев. Според него търговските спорове могат бързо, евтино и точно да се решават и чрез арбитраж.

В Европа фирмите, изпаднали в несъстоятелност през 2009-2010 г., са се увеличили с над 50 %. Статистиката сочи, че в повечето случаи стойността на активите и броят на запазените работни места са по-високи, ако фирмата в затруднение бъде запазена като цяло или ако бъдат запазени нейните жизнеспособни части.

В ЕС, а и по целия свят, се правят подобни промени в законодателствата. Германия например удължи до 2013 г. мораториума върху изискването свърхзадължени компании, които имат шанс да оцелеят, да подават молба за несъстоятелност. Латвия въведе нова извънсъдебна процедура. Румъния въведе нова пред-несъстоятелност процедура през 2010 г. за компании в затруднение с оглед избягване на несъстоятелността. В Испания беше приет нов закон, въвеждащ извънсъдебна процедура за реструктуриране на корпоративните дългове. Хонконг разглежда въвеждането на нова процедура за реорганизация на фирми в затруднение, твърдят от министерството на икономиката.

Малките фирми в затруднено положение ще могат да сключват споразумение с всички или с част от своите кредитори за прехвърляне на цялото или на част от предприятието, на негови дялове или акции, пише в проектозакона. Той създава статута на посредник, който ще се назначава от съда при преговорите между длъжници и кредитори. Посредниците не трябва да са синдици, да са осъждани за престъпление от общ характер, да са съпруг на длъжника или на кредитор и да нямат родство с тях .

Според предлаганите промени срокът за провеждане на преговорите и извършване на проучване на пазара е четири месеца от решението за откриване на производството за защита. Продължаването на срока с не повече от един месец се допуска след мотивирано становище на посредника за очаквано постигане на споразумение или сключване на договор за прехвърляне.

Ако след сключване на споразумението срещу длъжника се открие производство по несъстоятелност, действието на споразумението отпада, но договърът за прехвърляне на предприятието или на акции или дялове запазват действието си. Задължително условие е обаче малкото и средното предприятие да няма висящи дела по несъстоятелност. Ако някой кредитор подаде по-късно иск в съда срещу фирма, която е почнала процедура по защита, съдът вече ще има основание да го отхвърли. Това означава, че защитата може да се превърне в удобна процедура за избягване на несъстоятелността.

\*\*\*

*Важни обществено-икономически и политически теми*

[Вестник Дневник](#)

✓ **Европа спасява Гърция с частичен фалит**

[http://www.dnevnik.bg/pazari/2011/07/21/1127412\\_evropa\\_spasiava\\_gurciia\\_s\\_chastichen\\_falit/](http://www.dnevnik.bg/pazari/2011/07/21/1127412_evropa_spasiava_gurciia_s_chastichen_falit/)

Европейските политици и банкери са готови да приемат частичен фалит на Гърция, като част от втория спасителен пакет за страната. Това заявиха източници на "Ройтерс", след началото на вчерашната среща на лидерите на еврозоната в Брюксел (тя приключи след редакционното приключване на броя - бел.ред.).

В спасителния пакет, кръстен "Нов План "Маршал" от в."Гардиън", ще бъдат включени още обратно изкупуване на облигации, замяна на дългови книжа, но не и нов данък за банките.

Борсите светкавично реагираха още преди да е ясен резултатът, като евроото бързо поскъпна спрямо долара, петролът поевтиня, а акциите на европейските компании - и най-вече на банките - рязко тръгнаха нагоре.

За ключов елемент лидерите на 17-те страни от еврозоната, събрали се вчера на извънредна среща в Брюксел, предвиждат увеличаването на функциите на Европейския фонд за финансова стабилност (EFSF). Това се казва в проекта за заключителна декларация, която "Ройтерс" разпространи преди да е ясен изходът от дебатите.

Целта е да се помогне на страните членки да рекапитализират банките си и да се провеждат интервенции на дълговите пазари, за да се спре разпространението на дълговата криза.

Късно в сряда френският президент Никола Саркози и германският канцлер Ангела Меркел са постигнали споразумение по спасителния пакет. На срещата е присъствал и президента на Европейската централна банка (ЕЦБ) Жан-Клод Трише. Фокусът е бил насочен към спиране вероятността кризата да засегне други по-големи страни от еврозоната, като Испания и Италия.

Холандският финансов министър Ян Кийс де Ягер стана първият, който официално каза, че частичният фалит на Гърция е реална възможност. "Желанието да предотвратим частичния фалит вече го няма.", каза той пред холандския парламент. Председателят на Еврогрупата Жан-Клод Юнкер също не изключи тази възможност. Той обаче допълни, че трябва да се направи всичко, за да не се стигне дотам.

Според източници на "Ройтерс" и ЕЦБ е приела възможността за частичен фалит. Монетарната институция беше категорично против подобна стъпка. Тя заяви многократно, че ако политиките решат да действат зад гърба ѝ, ще спре да приема облигациите на Гърция като обезпечение за кредитиране на банките в страната.

До този момент основният въпрос беше под каква форма частните инвеститори ще допринесат за новия спасителен пакет. По всяка вероятност това ще се случи чрез обратно изкупуване на облигации с отстъпка.

При този сценарий рейтинговите агенции ще считат, че Атина се намира в частичен фалит.

Според проекта на заключителна декларация от срещата, срокът до падежа на заемите, отпуснати от EFSF, ще бъдат увеличени от 7.5 на 15 години. Лихвите ще бъдат намалени от 4.5 и 5.8 на сто в момента до около 3.5% .

Фондът ще може да кредитира страните членки превантивно, а няма да се изчаква, докато дълговите пазари ги изхвърлят. EFSF ще може да финансира правителствата с цел рекапитализиране на банки, дори и те да не получават помощи от ЕС и МВФ.

Кризисният фонд ще може за пръв път да изкупува облигации директно от вторичния пазар. По този начин ще може да се контролира лихвата, която правителствата плащат за набиране на средства. Подобни интервенции обаче ще стават след задълбочен анализ от ЕЦБ и след единодушно решение на страните в еврозоната.

Европейската комисия предложи тези промени в структурата на фонда още през февруари. Те обаче бяха блокирани от Германия. По всяка вероятност промяната в позицията на Берлин се дължи на задълбочаването на кризата.

Вторият спасителен пакет ще включва още директни помощи от EFSF и от МВФ, както и приходи от приватизация на държавни предприятия. Очаква се окончателният му размер да е 115 млрд. евро. Той ще е допълнение към първата помощ от 110 млрд. евро, одобрена през миналата година.

Отпадна идеята да се наложи нов минимален данък за банките от еврозоната и приходите от него (10 млрд. евро за всяка от следващите 5 години) да се използват за подпомагане на Гърция. Предложението срещна острата съпротива на финансовите институции, които заплашиха, че ще потърсят правата си в съда.

Представители на най-големите банки в Европа присъстваха на вчерашната среща в Брюксел. Сред тях бяха главният изпълнителен директор на Deutsche Bank Йозеф Акерман и ръководителят на BNP Paribas Бодуен Прот. Това е разбираемо, като се има предвид, че френските и германските финансови институции притежават най-големи експозиции в гръцки облигации.

Според много икономисти, вторият спасителен пакет е поредното временно решение. Някои от тях смятат, че след няколко месеца ще се предприеме по-мощно реструктуриране.

Анализатори са на мнение, че по-дългосрочно решение е засилване на фискалната интеграция в еврозоната. Това например може да се постигне като страните членки емитират общи облигации. Засега обаче Германия е твърдо против.

## [Вестник Класа](#)

✓ **Борислав Димитров, управляващ директор на "Cisco България": Не само магистралите са инфраструктура**

[http://www.dnevnik.bg/pazari/2011/07/21/1127264\\_borislav\\_dimitrov\\_upravliavasht\\_direktor\\_na\\_cisco/](http://www.dnevnik.bg/pazari/2011/07/21/1127264_borislav_dimitrov_upravliavasht_direktor_na_cisco/)

**Г-н Димитров, може ли да се каже, че технологиите сами по себе си са една немалка инвестиция. Доколко това твърдение е вярно?**

- Това е стара дискуссия - дали технологията е разход или инвестиция. За нас технологията е нещо, което дава възможност на всеки бизнес да се диференцира и да бъде по-продуктивен. Формално погледнато, именно технологиите дават възможност да бъдем креативни и конкурентни в един свят, в който границите имат все по-малко значение. Виждаме какви са целите на програмата "Европа 2020", както и на "Цифровия дневен ред" на Европа. Ако може те да бъдат структурирани накратко, то на базата на ширококолов интернет достъп да могат да създадат трансгранични услуги. Тоест бизнес моделите да прескочат националните граници и направят ЕС по-конкурентен. А технологиите дават това предимство, което нищо друго не може да даде.

**Доколко тези технологии са достъпни от финансова гледна точка за българския бизнес и има ли инициативи за стимулиране на използването им?**

- Правим няколко неща в тази област. От една страна се опитваме да запалим идеята и предприемаческия дух в хората, защото именно предприемаческият дух е основният двигател на една бързоразвиваща се икономика. От друга страна, конкретната икономическа обстановка носи със себе си проблеми за финансирането и достъпността на технологиите, но ние се опитваме да работим в този аспект и предоставяме възможност за финансиране.

Заедно с Уникредит Булбанк предлагаме програмата Easy Lease, която дава възможност за кредитиране на оборудване в рамките на до 250 хил. евро. Това е нещото, което дава възможност на бизнеса да използва това, което му е необходимо днес. Единственото условие е да има работещ бизнес модел, с който да се финансира един бизнес модел.

#### **Има ли готова рецепта за това какво трябва да се използва като технологии, за да успее бизнесът?**

- Не, такава рецепта няма и ние не можем да дадем такава. Ние даваме нашия опит, концентриран през призмата на глобалната ни дейност. Предоставяме и мрежа от контакти с хора, които са се наложили в бизнеса, както и опита си как всеки бизнес може да стане конкурентен на базата на технологиите.

Базовите познания и добрата идея не са достатъчни, необходимо е да имаш и правилните средства. Това са технологиите, които дават възможност на всеки да бъде по-различен, по-добър, по-продуктивен и да може да стигне по-бързо до клиента с по-качествен продукт на по-ниска цена.

#### **Доколко технологиите, които предоставяте вие и други компании, се отнасят само за технологични бизнеси? И доколко технологиите влияят на развитието на други бизнеси?**

- Доколкото успехът на компанията ни е свързан с развитието на интернет и на комуникациите и доколкото технологиите са повече или по-малко част от всяка индустрия, те имат влияние не само върху технологичния бизнес. Те са във всяка сфера на днешния живот, в който цел номер едно е информацията. А тя трябва да бъде достъпна, конкретна и точна, за да може да бъде анализирана по правилния начин. Даваме възможност за достъп до информация навсякъде, по всяко време и по всякакъв начин.

Ако погледнем нещата в по-глобален мащаб, в Европа не се очаква значителен демографски ръст. В България тенденциите също поставят доста въпросителни пред демографското развитие през следващите няколко десетилетия.

От наша гледна точка това означава, че за да бъдем по-ефективни и по-конкурентни в бъдеще, ще трябва да произвеждаме същия продукт, но с по-малко хора и по-качествено.

Това означава, че трябва да използваме още по-сериозно технологиите, за да добавим стойност към определен продукт, за да бъде по-конкурентен на пазара. Реалността в момента няма да е същата утре, ако не направим дългосрочни инвестиции в образование, подготвени кадри, инфраструктура, която да осигури нови успешни бизнес модели, и т.н. Всичко това се базира до голяма степен на начина на използването и приемането на технологиите и как те навлизат във всяка сфера на живота. Технологиите водят до прозрачност в управлението, оптимизация на процесите, създаване на нови бизнес процеси и правила и най-вече те са навсякъде.

#### **Има ли нещо като екзистенциален минимум технологии, които да се използват от всяка компания?**

- Тук мога отново да се позова на цифровия дневен ред. За да няма цифрово разделение в Европа и за да станем по-конкурентни, технологиите се използват за това да можем да унифицираме конкурентността си. В тази връзка базовият набор от информация, която получава всеки от нас, става все по-голям.

Хората имат все повече средства за комуникация и през следващите няколко години трафикът може да се увеличи до 5 пъти. Около две трети от този трафик ще бъде свързан с видео. Това показва, че хората имат нужда от все повече информация, за да вземат точните решения на точното място. Начинът, по който човек работи с информацията, определя и начина му на живот, и начина му на работа.

Затова не бих казал, че има някакъв екзистенциален минимум, по-скоро хората трябва да имат достъп до информацията по всяко време и на всяко място. Виждаме какво се случва на телекомуникационния пазар, виждаме все по-комплексните услуги, които се предлагат от операторите, които са насочени не само към гласова комуникация, но и към канали за пренос на данни и обмен на информация. Това е реалността.

#### **Доколко България е подготвена за този нов свят и може да се причисли към технологично развитите нации? И могат ли българските предприемачи да бъдат определени като технически грамотни?**

- Нашите анализи показват, че София е един от градовете с може би най-качествен като скорост интернет. Преди нас има само една "София" и това е Сеул. Качеството на интернет в София обаче не е панацеята. Трябва да видим масовост във възможността за потребление на широколентов интернет, за да има общо високо ниво.

По отношение на това къде се намира страната в момента мога да кажа, че по отношение на проникване на широколентов интернет, на използване на комуникациите между бизнеса и употребата на технологии ние сме на последните места. Това трябва да се промени и трябва да направим съответните крачки, за да променим това. Според мен информационната инфраструктура е точно толкова критична, колкото и "нормалната" инфраструктура.

Тоест от наша гледна точка това трябва да е един от основните приоритети, за да можем да бъдем конкурентоспособни. Което изисква дългосрочна държавна политика по отношение на популяризирането и налагането на употребата на информационните технологии. Защото, дори и да имаме много добро съдържание, ако няма инфраструктура, през която то да минава, нещата няма как да се получат.

#### **Може ли да разкажете малко повече за инициативата Институт за предприемачи на "Сиско" и как може тя да бъде сравнена с други подобни инициативи в региона?**

- Cisco постоянно инвестира време, знания и усилия да развива не само пазара си и продажбата на продуктите си и решенията си, но и да помогнем и създадем предприемачески дух и да създадем среда за потребление на тези технологии. Считаме, че технологиите в днешния момент са тази основна разлика, която ще ни даде възможност да бъдем конкурентни.

Изключително важно е за България и за бизнеса тук да има една конкурентна среда. И това, което направихме с института за предприемачи, е ключова стъпка за страната. Стартирахме през октомври 2010 г., а инициативата беше нещо като продължение на сътрудничеството ни с правителството и подписания меморандум за разбирателство. Това беше една от нашите цели - да стартираме подобна инициатива към култивирането на предприемачески дух.

До момента тя се радва на голям успех. Програмата на обучение е базирана на опита на Cisco и мога да кажа, че сега имаме фондация "Бизнес институт", която е със статут на регионален център за Институт за предприемачи на "Сиско". Тоест една от целите ни е създаването на нови институти. Вече имаме завършен курс по стартиране на бизнес през пролетта на 2011 г., както и едно успешно обучение с Министерството на транспорта, информационните технологии и съобщенията за подобряване на работата.

Най-интересното в момента е магистърската програма, която стартираме заедно с Висшето училище за застраховане и финанси. На практика ние се опитваме да дадем практически примери как да се използват информационните технологии за диференциране на бизнеса и стартиране на успешни практики и идеи. Което засяга както стартиращите бизнеси, така и вече работещите, които могат да бъдат доразвити и разширени. Същото се отнася и за държавната администрация, която също може да оптимизира процесите си.

#### **✓ Димитър Гогов, изпълнителен директор на „Булгаргаз“: До 2 години и половина може да имаме газова връзка с Турция**

[http://www.klassa.bg/news/Read/article/175859\\_%D0%94%D0%B8%D0%BC%D0%B8%D1%82%D1%8A%D1%80+%D0%93%D0%BE%D0%B3%D0%BE%D0%B2%2C+%D0%B8%D0%B7%D0%BF%D1%8A%D0%BB%D0%BD%D0%B8%D1%82%D0%B5%D0%BB%D0%B5%D0%BD+%D0%B4%D0%B8%D1%80%D0%B5%D0%BA%D1%82%D0%BE%D1%80+%D0%BD%D0%B0+%E2%80%9E%D0%91%D1%83%D0%BB%D0%B3%D0%B0%D1%80%D0%B3%D0%B0%D0%B7%E2%80%9D%3A+%D0%94%D0%BE+2+%D0%B3%D0%BE%D0%B4%D0%B8%D0%BD%D0%B8+%D0%B8+%D0%BF%D0%BE%D0%BB%D0%BE%D0%B2%D0%B8%D0%BD%D0%B0+%D0%BC%D0%BE%D0%B6%D0%B5+%D0%B4%D0%B0+%D0%B8%D0%BC%D0%B0%D0%BC%D0%B5+%D0%B3%D0%B0%D0%B7%D0%BE%D0%B2%D0%B0+%D0%B2%D1%80%D1%8A%D0%B7%D0%BA%D0%B0+%D1%81+%D0%A2%D1%83%D1%80%D1%86%D0%B8%D1%8F](http://www.klassa.bg/news/Read/article/175859_%D0%94%D0%B8%D0%BC%D0%B8%D1%82%D1%8A%D1%80+%D0%93%D0%BE%D0%B3%D0%BE%D0%B2%2C+%D0%B8%D0%B7%D0%BF%D1%8A%D0%BB%D0%BD%D0%B8%D1%82%D0%B5%D0%BB%D0%B5%D0%BD+%D0%B4%D0%B8%D1%80%D0%B5%D0%BA%D1%82%D0%BE%D1%80+%D0%BD%D0%B0+%E2%80%9E%D0%91%D1%83%D0%BB%D0%B3%D0%B0%D1%80%D0%B3%D0%B0%D0%B7%E2%80%9D%3A+%D0%94%D0%BE+2+%D0%B3%D0%BE%D0%B4%D0%B8%D0%BD%D0%B8+%D0%B8+%D0%BF%D0%BE%D0%BB%D0%BE%D0%B2%D0%B8%D0%BD%D0%B0+%D0%BC%D0%BE%D0%B6%D0%B5+%D0%B4%D0%B0+%D0%B8%D0%BC%D0%B0%D0%BC%D0%B5+%D0%B3%D0%B0%D0%B7%D0%BE%D0%B2%D0%B0+%D0%B2%D1%80%D1%8A%D0%B7%D0%BA%D0%B0+%D1%81+%D0%A2%D1%83%D1%80%D1%86%D0%B8%D1%8F)

#### **- Г-н Гогов, „Булгаргаз“ очаква ли да получи средства от задълженията на „Кремиковци“ към дружеството?**

- Ние няма да получим средства, знаем това и сме го казвали. Дори когато бяхме принудително заставени да им доставяме природен газ, знаехме, че дългът е необезпечен и при едно производство по несъстоятелност „Булгаргаз“ не би бил удовлетворен. За нас голямата печалба е от 15 май 2008 г., когато преустановихме подаването на природен газ към комбината и с това спря нарастването на този дълг от над 106 млн. лв. Това, което бяхме принудени да правим с „Кремиковци“, като му доставяме природен газ, не бе нормална търговска практика. Защото нашето желание бе да спрем доставките още когато стана ясно, че не изпълняват погасителния план.

#### **- Очаквате ли да се намери шистов газ у нас, как той би се отразил на цените на синьото гориво?**

- Разбира се, че е добре да се намери шистов газ тук, особено щом е местно производство. Една такава находка би могла да способства за диверсифицирането на доставките на природен газ и оттам, разбира се, да се задържа ефектът от международните енергийни пазари върху вътрешния пазар. Не трябва да си правим илюзията, че добивът на шистов газ у нас ще доведе до драстично намаляване на цените. В края на краищата говорим за пазарна стока и няма собственик, който да не желае да продаде продукцията си на максимално изгодна цена.

По принцип цената на горивото, добито от шисти, е въпрос на доказани разходи. Виждате, че това гориво стана актуално едва след като нивата на петрола достигнаха рекордни граници от 100 и няколко долара за барел. Явно, че пазарната цена на природния газ след тези нива обуславя икономическата логика да се добива шистов газ. При 20,30 или 50 долара за барел това не е било изгодно.

#### **- Докъде стигна подготовката за подписване на нов договор за доставки на природен газ с „Газпром“?**

- „Газпром експорт“ ни предостави договор, ние го анализирахме и съгласуваме позицията си и докъде може да варираме при преговорите. След това ще има нов кръг от преговори. Те ще започнат, когато имаме съгласувана позиция с Българския енергиен холдинг.

#### **- Очаквате ли в скоро време договорът да бъде подготвен?**

- Това е част от нашата позиция и ние ще посочим пред БЕХ, че искаме възможно най-скоро съгласуван и одобрен текст на договор, на базата на който да започнем да изготвяме договорите за нашите клиенти. Така те ще имат достатъчно време да се запознаят с условията и на базата на тях да подготвят своята производствена и продажна политика.

#### **- Всичко това може ли да се случи в рамките на тази година?**

- Възможно е, но всичко зависи от нашата взаимна експедитивност. Новият договор ще влезе в сила от 1 януари 2013 г.

#### **- На какъв етап са преговорите с Турция за доставки на природен газ оттам?**

- Конкретни преговори за доставки на газ, специално с турската „Боташ“, могат да започнат едва когато знаем, че има подписано споразумение между турския оператор и „Булгартрансгаз“ за изграждането на междусистемната връзка. Междувременно водим много сериозни разговори с производителите на газ в Каспийския регион, тъй като тяхното желание е да използват турската преносна мрежа. Те са готови да се договорят с нас за точка на доставка на българо-турската граница, което ни освобождава от задължението да преговаряме с „Боташ“. Надявам се, че в рамките на следващите няколко месеца да има по-голяма яснота за доставките.

Ние сме заявили желание пред БЕХ, „Булгартрансгаз“ и „Боташ“, че имаме готовност да доставяме газ от момента, в който връзката е готова, дори това да е 1 януари 2013 г.

#### **- А защо не се преговаря с турската „Сетгаз“ за внос на гориво у нас?**

- „Сетгаз“ се явява малко или много допълнително звено по веригата, доколкото аз съм запознат с материалите по предложението им. Те ще искат по същия начин да използват капацитета от „Боташ“. Смятам, че не е необходимо да преговаряме заявения капацитет.

#### **- Тези разговори могат ли да ни послужат като аргументи при подписването на новия договор с „Газпром“?**

- Двете неща не бива да се обвързват. Те са свързани единствено в търговската програма на „Булгаргаз“, тоест откъде и какви количества природен газ можем да вземем.

- **Ще продължи ли да съществува в новите договори с руската страна клаузата „взимаш или плащаш“ (take or pay)?**
- Няма договор в света, в който да липсва клауза, гарантираща на доставчика, че количествата природен газ ще бъдат взети, или че купувачът ще търпи санкции. Въпросът е в размера на гъвкавостта ѝ. Напоследък във все повече страни се забелязва по-малко желание да се увеличи тази гъвкавост. Така се вменява на купувачите, че трябва да си направят такава програма и методика, за да си реализират получените количества, или да ги съхранят, а производителят все по-малко да се намесва.
- **Успява ли „Булгаргаз“ да работи добре при наложените от ДКЕВР регулации?**
- Не успяваме да се справим и фактът за това се вижда в последния доклад на одитора ни. Според тях „Булгаргаз“ е в трайна финансова загуба през последните години и трябва да намали капитала си, защото той не отговаря на записаната стойност. Капиталът на дружеството, който е 394 млн. лева, ще бъде намален с 65 млн. лева. Това ще се отрази лошо на паричния ни поток и на участието ни на пазара на природен газ, както и на рейтинга на компанията. Освен това е негативен сигнал за бъдещите преговори на дружеството с доставчиците, защото е негативен сигнал за тях. Те вече започват да се замислят за много по-голям обем от гаранции, които ни изискват, за да се сключи такъв договор.
- Нашите права и възможности пред ДКЕВР се ограничават в предоставянето на писмено становище и на всички необходими документи, както и на активността ни пред съдебните инстанции. Друго не можем да направим и в края на краищата се стига дотам, че трябва да се съобразим с решението на съда.
- **Споменахте, че работите на загуба. Така ли е в момента?**
- На загуба работихме през 2010 г. Резултатът тогава бе минус 37 млн. лв., когато продавахме по-евтин газ, отколкото го купувахме. Всичко останало са счетоводни разчети и решения на ръководството. Очаквам резултатът за 6-те месеца на т.г. да бъде минимална загуба. Тя е в резултат на понижаващия се курс на долара, който определено води до по-лоши финансови разчети. Загубата се формира и от обезценката на вземанията от някои от компаниите, които не могат да се справят напълно със своите задължения към нас.
- **За топлофикациите ли говорим?**
- Положението там е по-лошо, отколкото е било по същото време през 2010 г. Причините са две – едната е, че в края на миналия сезон ние подписахме допълнителни споразумения за срок от 5 г., с които им разсрочихме задълженията. Но дружествата твърдят, че не могат напълно да покриват задълженията си, особено „Топлофикация-София“. Това се получава, защото компаниите имат ниска събираемост на своите вземания от абонатите си. За съжаление абсолютно по схемата на „Кремиковци“ и „Химко“, „Булгаргаз“ не е в състояние да приложи нито обезпечителни мерки на тези вземания, нито пък да спре подаването на газ с ясното съзнание, че това гориво няма да се плати изцяло.
- За състоянието на дружеството сме алармирали всички заинтересовани лица, включително собственикът ни, както и ръководството и собствениците на топлофикациите. От Столична община проявяват разбиране, но в крайна сметка те могат само да се разпоредят нещо да се свърши. Мерките за това трябва да се вземат на корпоративно равнище. Топлофикациите ни дължат общо около 110 млн. лв., като цифрата се променя всеки ден. Задължението на столичното парно е най-голямо като обем и надхвърля 70 млн. лв. При тях дълговете намаляват, но не и с темпа, на който на нас ни се иска.
- **Каква е вашата прогноза за цените на природния газ и очаквате ли да има ново поскъпване до зимата?**
- Кажете ми какво се случи с цените на горивата през последните десетина дни. Не може тенденцията в бензините и горивата да е една, а при природният газ да е тотално различна. И е видно, че взаимоотношенията при синьото гориво са направени така, че тази тенденция да се изглажда, за да няма такива пикове. Сегашните стойности на горивата не са покрити напълно в цената на природния газ, така че в следващите шест месеца прогнозите са, че покачването на цената не може да спре. Лошото е, че към него ще се наслагват и предишните решения на ДКЕВР за ограничаване на поскъпването.
- **Нагнетен ли е достатъчно природен газ в хранилището Чирен?**
- В Чирен не всичко е наред, защото плановете са до 15 август да запълним капацитета му. В момента този процес се забавя заради преоценка на паричните ни запаси. Сега си правим разчети какви са ни текущите плащания, които са важни и неотложни, за да не се получат допълнителни санкции от доставчиците. А с излишъка от средства ще се нагнетява природен газ през август и септември. Вече е достигнат необходимият минимум за зимата, така че доставките от хранилището са осигурени.

## [Вестник Сега](#)

### ✓ **ЕК настоява за приватизация на товарните превози на БДЖ**

<http://www.segabg.com/online/new/articlenew.asp?issueid=9738&sectionid=3&id=000605>

460 млн. лв. трябва да осигури затъналата в дългове БДЖ, за да ползва заема от Световната банка за стабилизация на жп сектора. "Парите могат да дойдат само от приватизация на товарните превози, обяви пред БГНЕС шефът на борда на холдинга Владимир Владимиров. Ако БДЖ не намери този ресурс, Европейската комисия няма да позволи на компанията да ползва държавна помощ, каквато е гарантирането на заема.

Правителството вече предложи на парламента да ратифицира договора за кредита. Банката ще отпусне 240 млн. евро на три етапа. "БДЖ трябва сама осигури още толкова, което означава, че трябва генерираме 460 млн. лв. приходи. Ето защо ЕК иска от нас бързо да докажем, че товарните превози ще бъдат приватизирани", обясни Владимиров. Според него вече има кандидат-инвеститор.

## ✓ На евротрапезата чиновникът пирува, бизнесът гладува

<http://www.segabg.com/online/new/articlenew.asp?issueid=9738&sectionid=5&id=0001001>

Българските бизнесмени са некадърни и лениви, а администрацията ни - чевръста и грамотна. Всеки знае, че е тъкмо обратното, но това излиза от статистиката с усвояването на еврофондовете. Фирмите непрекъснато се провалят на изпитите за достъп до европарите, докато чиновниците се оказват отличници в усвояването, показват данните. Как се получава този феномен?

Много просто - държавните ведомства черпят европарите с лесни процедури и с лесни проекти. В същото време предприятия, които искат да си купят модерна техника, да внедрят някое полезно изобретение, минават през жестока цедка, а тръжни комисии със спорна компетентност и съмнителна добросъвестност ги пращат за щяло и нещяло на поправителни, а накрая и в "шеста глуха".

Ето например какво се случва с оперативната програма "Конкурентоспособност". Справка на в. "Сега" показва, че тя разполага с бюджет от над 2.2 млрд. лева, но до фирмите е стигнала мизерна част от парите. Откакто България стана член на ЕС досега, бизнесът е успял да използва едва 78 млн. лв., или под 3% от бюджета на програмата. Причината е, че стартът на ОП "Конкурентоспособност" много закъсня, бавеше се и се бави отварянето на различните схеми, по които предприятията могат да кандидатстват и да получават безвъзмездна европомощ за своите проекти. А по задействаните вече схеми безименни чиновници с някакво садистично удоволствие се опитват да откажат от участие престрашилите се кандидати - ту откриват, че липсва нечий подпис, ту не им излиза броят на копията от някакви документи. И така фирмите сизифовци, успели да стигнат до мечтаната ОП "Конкурентоспособност", все още са сравнително малко на брой. На този фон няколко държавни ведомства могат да се похвалят с феноменално висока усвояемост. Например Агенцията за малките и средни предприятия (ИАНМСП), която е най-важният агент по ОП "Конкурентоспособност", защото е междинно звено, вече е използвала почти 10 млн. лева от евросредствата. Сред крупните бенефициери са още Българската агенция за инвестиции, Институтът по метрология, Държавната агенция по метрологичен и технически надзор, които са прибрали общо близо 8 млн. лева.

Така, докато

фирмите се чудят дали изобщо да кандидатстват,

стресирани от сложните и дълги процедури, Агенцията за малкия бизнес (ИАНМСП) продължава да черпи с пълни шепи от богатата на програмата. Ярък пример е поръчката за покупка на нови автомобили с европари. Тя е по проекта за създаване на интернет портал за фирми с експортен потенциал, разработване на секторни стратегии, анализи и политики, информационни семинари и други. За да улесни работата по портала и писането на стратегии (които възлага на изпълнители), агенцията реши да си купи за собствени нужди 14 леки автомобила, един минибус и един микробус за близо 450 000 лева.

Само през изтеклия месец юни ведомството е обявило още нови търгове във връзка с проекта "Насърчаване на интернационализацията на българските предприятия". Разбира се, отново с пари на програма "Конкурентоспособност". Първата поръчка, на стойност 180 000 лв., е за "организиране на двустранни бизнес срещи и форуми в страната" през следващите 36 месеца. Победителят в състезанието ще трябва да се погрижи за техническото и логистичното обезпечаване на международни бизнес форуми, двустранни срещи и други промоционални прояви, провеждани в страната. Иначе казано - търси се фирма за транспорт и организация на командировки и срещи. На тях освен българският бизнес участват началници и експерти от агенцията ИАНМСП.

Друга поръчка е за доставка на компютърна, комуникационна и офис техника за близо 260 000 лв. По тази линия Агенцията за малкия бизнес ще се сдобие със сървър и подходяща софтуерна конфигурация, климатична система, 18 персонални компютъра с монитори, мишки и клавиатури, фотоапарати с незабавно проявяване на снимката, фотокопирни машини, принтери и какво ли още не.

Преди няколко месеца по програма "Конкурентоспособност" бе финансирана доставката на канцеларски материали и на консумативи за копирна техника. След проведената обществена поръчка през ноември миналата година три фирми - "Роел", "Ронос" и кооперация "Панда", си разделиха общо 483 835 лв., за да обезпечат нуждите на агенцията. Странното е, че по принцип изброените канцеларски разходи всяка година се залагат в бюджета на ведомствата и няма нужда да се използват и европари за същите цели. Още повече че по това време вървяха и централизирани поръчки за доставката на офис консумативи за цялата държавна администрация и за тях бяха предвидени няколко милиона лева. Нещо, което на практика прави излишна поръчката на Агенцията за насърчаване на малките и средни предприятия.

Безсмисленото харчене на европари обаче не свършва дотук

До дни предстои обявяването на поредната поръчка по програмата, чиято стойност ще стане известна допълнително.

Този път въпросното ведомство ще възложи на фирма разработването на 18 секторни експортни стратегии за малките и средни фирми, ориентирани към износ. Тези сектори са подбрани от икономическото министерство според техния потенциал. Включени са компании от хранително-вкусовата промишленост, фармацевцията, машиностроителната, текстилната и мебелната индустрия, както и производителите на изделия от дърво или метал. Проблемът е, че реалният бизнес изобщо няма нужда от това някой да чертае стратегии за развитието му. Същинската "помощ" ще е администрацията да му се бърка по-малко в работата, да не го товари с разрешителни и такси и да не му пречи, когато се опитва да спечели европодкрепа с някой хубав, но доста скъп проект. Така може би някой ден процедурите по кандидатстване по "Конкурентоспособност" ще станат достатъчно ясни и прости не само за администрацията, но и за бизнеса. Който вече поредна година само слуша за европарите, но остава далече от тях.

Вероятно това е основната причина все повече фирми да се чудят има ли нужда от държавна структура, която освен добър пример за усвояване на европарите по никакъв начин не помага на предприемачите. В средите вече усилено се

говори за нуждата от реформа, която най-накрая да сложи край на дублираните функции на главна дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" в министерството на икономиката и Агенцията за насърчаване на малките и средни предприятия. Докато идеята за това узрее и ресорният министър Трайчо Трайков се реши поне да съкрати част от чиновниците, администрацията ще продължи да харчи пари за ненужни дейности с оправданието, че Европа позволява.

## [Вестник Новинар](#)

### ✓ Дянков за еврото: Не сега

[http://novinar.bg/news/diankov-za-evroto-ne-sega\\_MzYzNzsz.html](http://novinar.bg/news/diankov-za-evroto-ne-sega_MzYzNzsz.html)

България не би приела да се присъедини към еврозоната в сегашното ѝ състояние, заяви финансовият министър Симеон Дянков в интервю за Си Ен Ен. По думите му страната ни вече има сериозен опит в реструктурирането на финансовия си сектор.

Според него България може дори да дава уроци на западните държави, които вече са забравили какво значи реструктуриране на финансовия сектор и бюджетна дисциплина.

Аргументите в подкрепа на нашия стремеж да се присъединим към еврозоната са да се възползваме от консервативните фискални принципи, върху които се гради тя, посочи Дянков. Последните събития обаче показали, че и тези принципи се влияят от политиката.

Финансовите министри се събирали, говорели, решавали, а след това въпросът отивал при политиците и в крайна сметка се получавало нещо различно от онова, за което са се договорили финансистите. Това според Дянков е една от причините миналата година да не се стигне до надеждно и трайно решение на разрастващата се криза с външния дълг на Гърция.

## [Вестник Монитор](#)

### ✓ Йордан Недев, изпълнителен директор на БДЖ: МАХАМЕ СТАРИТЕ ЛОКОМОТИВИ, СМЕНЯМЕ ГИ С НОВИ

<http://www.monitor.bg/article?id=300058>

Роден през 1976 г. 1997 г. завършва икономика в Стопанския факултет на СУ „Св. Климент Охридски“

2002 г. - магистратура по финанси в London Business School, Великобритания

Работи като консултант в България по приватизирането на предприятия

Бил е финансов консултант по първичното предлагане на акции на Българската фондова борса и изпълнителен директор на Investor.bg

От 2010 г. работи като консултант по реструктурирането на „БДЖ–Товарни превози“ ЕООД и „БДЖ–Пътнически превози“ ЕООД

**- Г-н Недев, ден преди да поемете длъжността на изпълнителен директор във Враца се запали локомотив, но го угасиха бързо. На 20 юли локомотивът, който тегли влака към Варна, изгоря изцяло заедно с още два вагона. Докога пътниците на БДЖ ще се оказват в огнено приключение?**

- Веднага следващата сутрин проведех среща със специалистите от БДЖ, посветена изцяло на подвижния тягов състав, иначе казано на локомотивите. Тези локомотиви са ужасно стари и амортизирани от пътуване, те не би трябвало да са в движение, защото дори при постоянна поддръжка рискът за възникване на инцидент остава, а цената за постигане на равновесно състояние, в което те да работят без да създават проблеми, е прекалено скъпо и неефективно упражнение. Затова в много спешен порядък трябва да се купят нови локомотиви, няма вариант, в който да си говорим, че ако преглеждаме наличните по пет пъти на ден, те ще тръгнат гладко и безпроблемно.

**- Но новите локомотиви струват много пари, а компанията обяви, че е в технически фалит?**

- Да, струват много пари, а БДЖ разполага с много не оперативни активи, които не се продават заради някакви дреболии в организационно отношение. 6600 ненужни товарни вагона, които още не се продават, имоти... Започнахме вече да правим списъци за наличния подвижен тягов състав, който е занемарен - къде нарочно, къде заради безхаберие. Когато обобщим тези резултати, ще решим как да се освободим от онова, което не ни трябва, за да купим локомотиви. Знаем, че звучи почти фантазмагорично, но ще търсим начини за финансиране и от частни организации.

**- И все пак засилване на контрола по техническите прегледи изглежда най-постижимо на първо време?**

- Това също е процес, а не въпрос на механично прилагане на мярка. Повече контрол не означава по-активно размятане на документи с подписи нагоре-надолу. Инерцията на това дружество е колосална и тя се отнася дори до начина, с който оперативните служители се движат и посягат да си свършат работата. Засилването на контрола означава изцяло ново разписване на системата за този контрол и прецизността, с която се извършват определен вид проверки, както и някои видове поддръжка. Не съм много убеден кое е по-лесно постижимо - купуването на нови локомотиви или промяна в отношението към този тип дейност.

**- С толкова чести инциденти в железниците хората са стресирани?**

- Дори с проблемите в подвижния състав на БДЖ железниците остават изключително сигурен транспорт за България. Нека бъдем обективни: вчера беше най-горещият ден за лятото, възникнаха много пожари из страната, прегряха много превозни средства, природата е съдействала за възникването на инцидента. Пътниците са чувствителни на тема транспортни инциденти, но е факт, че транспортната бригада в този влак е действала бързо, компетентно, последователно и правилно. Нито един човек не е пострадал и това винаги е най-важното.

След трагедията с влака в Кардам всички транспортни бригади преминават интензивно обучение, което ги подготвя за всякакви видове инциденти и те придобиват реални умения. Изрично помолих колегите, които се занимават с

инструктажа, постоянно да провеждат обучения, за да са подвижните бригади винаги в готовност. Такъв тип подготовка се прави дори всеки вагон и локомотив да са чисто нови, затова в тази насока работата ни е качествена.

**- Още с поемането на поста направихте кадрови промени. Вие сте външен за железниците човек, как сте сигурен, че постъпихте правилно?**

- Говорих с много хора, проучих много ситуации и въз основа на натрупаните ми впечатления извърших промените. И докато съм на този пост, ми предстои да взема решения от порядъка на около 10 хиляди. От тях 1000 ще са сигурно грешни или не толкова правилни, колкото би ми се искало. Но основната работа на ръководителя на предприятие, което е тотално загробено, е да взема решения и считам, че това е една от причините, поради които съм на този пост. В момента правим изключително вътрешни рокади с реструктуриране, изцяло преработихме организационната структура на холдинга, оттам насетне в предприятието ще се случат същите неща, но това вече е ресорна отговорност на управителите. В крайна сметка целта не е утвърждаване на централизирана власт в холдинга, а оперативно да се управляват тези дружества, за да могат да постигат целите си.

**- Как решихте юристът да стане шеф на товарни превози?**

- Защото той ще може да управлява товарни превози и да реализира стратегията за увеличаване на оборотите, за намаляване на разходите, свързани с оперативна и административна дейност. Защото имам вяра, че той може това да постигне това по по-добър начин.

Не мисля, че всички са доволни от направените рокади, но това е отговорно решение за реформи в дружеството, които трябва да го изведат от неговата полувегетация към истинска печалба. Оттук насетне промените са закон за всеки работещ в дружеството. Всеки, който спъва промените и не спазва закона, лично гарантирам, че ще си тръгне.

**- Според най-новите планове на БДЖ дружеството трябва да излезе на печалба вместо до 2014 г. до 2012 г. Как ще стане това?**

- Макроикономическата ситуация се подобрява. Печалбата веднъж се постига с повишаване на ефективността, но също така и оптимизиране на цялата дейност. По отношение на разходите вярваме, че можем да постигнем големи успехи с намаляване и накрая елиминирани на преразходите и злоупотребите.

Именно заради огромните кражби на гориво от дизеловите мотриси от страна на служители в железницата, БДЖ инвестира в закупуването на GPS системи. От 138 локомотива обаче устройствата са сложени само на 45 от тях. Създадено е само едно място, където оборудването може да бъде сложено и настроено и това отнема около ден. Така всеки локомотив в страната трябва да пристигне в София на точно това място. Затова водихме преговори и сега мобилни екипи започват да пътуват из страната, за да правят тези монтаж. Оказа се, че трябва да се слагат и допълнителни защити, защото някои хора от кръжока „сръчни ръце“ вече са намерили пробойни в защитите и се опитват да ги манипулират. Тежка битка е това, но ние ще я спечелим. Казвам го ясно, та ако някой се колебае, да е наясно. И ще уволняваме всеки, заловен да краде от компанията. Тези устройства заедно с монтажа и вкарването им в експлоатация струват на БДЖ 229 хил. лв. и се плащат на 12 равни вноски за една година. В края на септември всички ще бъдат качени.

**- Още в първия си работен ден се закахихте да продухате информационните потоци. Какво означава това?**

- Като начало ще орежа изключително много звена, през които се минава, за да получиш елементарна информация. Като пример мога да дам счетоводния процес, който тръгвайки от счетоводителите в Бургас, отива до главната счетоводителка в Бургас, която си говори с главната счетоводителка в поделението в Пловдив, която прави нещо със счетоводителите в Пловдив, после го праща в централното управление в София, които го пращат на „Мария Луиза“, което после се връща тук в холдинга и евентуално през февруари, в 15 ч. следобед е при мен информацията, която съм поискал. Това е тотален абсурд. Затова ще има директна връзка и всички тези междинни звена.

Втората мярка се отнася до информационните системи. Говорих с колеги, помолих ги да се занимаят с въпросите по конкурентоспособност за ИТ системи. Трябва ни система, която да обединява всякакъв род информация в единна база данни.

**- С каква информация за изтичане на средства разполагате?**

- Локомотивните депа са една тера инкогнита, в която тепърва ще се разровим. Въобще всички разходи, свързани с локомотивите, са около и даже може би над 60% - ремонт, поддръжка, амортизация и пари за персонала, свързан с поддръжката на локомотивите. Това очевидно може да бъде колосална яма за изтичане на средства. Хора, които стоят там, не вършат никаква работа, надщатни, любим мой термин от кулоарите, такива, които уж нещо работят извънреден труд, който бил 6 часа, но служителят работил 1 час, пък другите пет е спал... Неработенето също е кражба, защото някой ти дава пари за нищо. Средства изтичат от кражбата на гориво, на резервни части и то в размер на около 10 млн. лв. годишно.

[Money.bg](http://money.bg)

✓ Малки и средни предприятия ще могат да избягват фалит чрез споразумение с кредиторите

[http://money.bg/news/id\\_1640849647/%D0%9C%D0%B0%D0%BB%D0%BA%D0%B8\\_%D0%B8\\_%D1%81%D1%80%D0%B5%D0%B4%D0%BD%D0%B8\\_%D0%BF%D1%80%D0%B5%D0%B4%D0%BF%D1%80%D0%B8%D1%8F%D1%82%D0%B8%D1%8F\\_%D1%89%D0%B5\\_%D0%BC%D0%BE%D0%B3%D0%B0%D1%82\\_%D0%B4%D0%B0\\_%D0%B8%D0%B7%D0%B1%D1%8F%D0%B3%D0%B2%D0%B0%D1%82\\_%D1%84%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D1%82\\_%D1%87%D1%80%D0%B5%D0%B7\\_%D1%81%D0%BF%D0%BE%D1%80%D0%B0%D0%B7%D1%83%D0%BC%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D0%B5\\_%D1%81\\_%D0%BA%D1%80%D0%B5%D0%B4%D0%B8%D1%82%D0%BE%D1%80%D0%B8%D1%82%D0%B5](http://money.bg/news/id_1640849647/%D0%9C%D0%B0%D0%BB%D0%BA%D0%B8_%D0%B8_%D1%81%D1%80%D0%B5%D0%B4%D0%BD%D0%B8_%D0%BF%D1%80%D0%B5%D0%B4%D0%BF%D1%80%D0%B8%D1%8F%D1%82%D0%B8%D1%8F_%D1%89%D0%B5_%D0%BC%D0%BE%D0%B3%D0%B0%D1%82_%D0%B4%D0%B0_%D0%B8%D0%B7%D0%B1%D1%8F%D0%B3%D0%B2%D0%B0%D1%82_%D1%84%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D1%82_%D1%87%D1%80%D0%B5%D0%B7_%D1%81%D0%BF%D0%BE%D1%80%D0%B0%D0%B7%D1%83%D0%BC%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D0%B5_%D1%81_%D0%BA%D1%80%D0%B5%D0%B4%D0%B8%D1%82%D0%BE%D1%80%D0%B8%D1%82%D0%B5)

Малки и средни предприятия в затруднение ще могат да се възползват от производството за оздравяване и предпазване от несъстоятелност, предвидено в измененията в Закона за МСП, които са в процес на обществено обсъждане, съобщават от Министерството на икономиката, енергетиката и туризма.



Тази процедура се развива извън производството по несъстоятелност, дори и когато МСП е в състояние на неплатежоспособност или свръхзадължнялост. Така производството за оздравяване представлява алтернатива на несъстоятелността за МСП, което позволява на длъжника както да продължи своята дейност, така и да запази репутацията и доверието на своите потребители и контрагенти.

Проектът предвижда, че МСП, което е в затруднение, може да сключи споразумение с всички или част от своите кредитори или да прехвърли изцяло или частично предприятието си на тях, за да избегне фалита. В законопроекта са уредени ясно условията, при които съдът открива производство по оздравяване. За да бъде открито то, към предприятието не трябва да има висящи производства по несъстоятелност. От друга страна, откриването на производство за защита спира производствата за несъстоятелност, когато те са образувани по по-късно подадени молби. Законопроектът предвижда назначаването на посредник, чиято задача е да проведе преговори с кредиторите. Когато длъжникът е заявил желание да продаде цялото или част от предприятието или е направено предложение за прехвърляне на всички или част от дяловете или акциите, посредникът трябва да проучи пазара за евентуални купувачи. Той трябва също да проведе преговори с известните кредитори на длъжника, за да получи съгласието им за предложеното прехвърляне. Посредникът може да е лице, което е вписано в регистъра на медиаторите или в списъка на лицата, които могат да бъдат назначавани за синдици.

В проекта е предвиден срок от четири месеца за провеждане на преговорите между длъжника и кредиторите. Този срок може да бъде продължен еднократно за един месец въз основа на мотивирано становище на посредника, ако се очаква постигане на споразумение или сключване на договор.

Предложените със законопроекта изменения имат за цел да осигурят възможност на малко или средно предприятие в затруднение, да преодолее това състояние. Предлаганата процедура е насочена именно към малките и средните предприятия, тъй като в преобладаващия брой случаи те не разполагат с възможност със свои сили и средства да се справят със затрудненията и това става причина за обявяването им в несъстоятелност и прекратяването на дейността им. В действащото българско законодателство оздравяването на предприятие неплатежоспособност или свръхзадължнялост, е включено в производството за несъстоятелност. Затова предприемането на мерки за оздравяване предполага открито производство по несъстоятелност. Тази процедура е неприложима по отношение на търговци, които изпитват временни затруднения. От друга страна влизането в процедура по несъстоятелност значително намалява възможностите на длъжника да продължи дейността си, тъй като засяга почти необратимо доверието в него.

Промените в Закона за малките и средните предприятия са поредна стъпка за подобряване на бизнес средата и насърчаване на предприемачеството в България. Те са изцяло в синхрон със законодателния Акт за малкия бизнес, приет от ЕС през 2008 г. Той определя като един от основните принципи на политиката към МСП възможността за „втори шанс“.

\*\*\*

*Публикации за борбата със сивия бизнес*

## [Вестник Монитор](#)

### ✓ Глоба и затвор за черно тото

<http://www.monitor.bg/article?id=300039>

Устройването на черно тото с резултати от спортни състезания ще се наказва с глоба между 2000 и 50 000 лв. и затвор между една и осем години. Това реши вчера парламентът, като прие окончателно промените в Наказателния кодекс. Същото наказание е предвидено и когато организирането на незаконен хазарт представлява тежък случай или опасен рецидив.

*За участие в черно тото наказанието ще бъде до една година затвор или пробация*

и ще отпада, ако извършителят съобщи за престъплението. При леките случаи организаторите на незаконен хазарт ще лежат зад решетките до шест години и ще отнасят глоба между 1000 и 10 000 лв.

Депутатите решиха още, че наказанието за обещаване, предлагане или даване на подкуп, за да се повлияе на спортно състезание, ще е глоба от 5000 до 15 000 лв. и затвор между една и шест години. Същата санкция ще се налага и за искащия или приемащия подкуп.

*„Смешно е за организиране на хазартна игра, където според службите се въртят милиони незаконни средства*

и вместо държавата да събере данъка си върху приходите, това да се санкционира в рамките на 1000 до 10 000 лв. На тези хора 1000 лв. им струва само обядът”, мотивира сериозните санкции шефът на комисията по образование и спорт Огнян Стоичков, който е един от вносителите на законопроекта. Той изрази съжаление, че депутатите от правната комисия драстично са намалили първоначално предвидените от работната група законотворци наказания. Юристката от ГЕРБ Юлиана Колева обаче контрира, че наказателната отговорност по НК е паралелна и съответна с административнонаказателната и за извършителите се предвиждат и други наказания и отговорности.

*В обхвата на Наказателния кодекс обаче не влизат онлайн залаганията*

защото те изискват промени в закона за хазарта, който е изпратен в Европейската комисия. „Ако говорим само за онлайн залаганията, действително има гратисен период, но за всички останали залагания, които са по букмейкърски пунктове и се извършват без компютърни средства, нямат гратисен период и законът ще сработи”, коментира казуса Огнян Стоичков. По думите му целта на промените е да се прекратят порочните действия, за да не се засяга общественият интерес и да се прояви уважение към феновете, които си плащат 10 лв., за да гледат честна игра, а не предварително манипулирани резултати в някое кафене.